

ACELERA AÍ

PARADA  
OBRIGATÓRIA



**PERGUNTAS**

**PARADA**  
**OBRIGATÓRIA**



Você foi promovida pela consistência dos seus resultados e pela agilidade das suas entregas.

Você sente que está sobrecarregada e notou que algumas pessoas do seu time ficam desengajadas quando você resolve os problemas por elas, mas, muitas vezes, a necessidade de atingir os resultados com agilidade faz com que você tome para si tarefas que seriam da sua equipe.

O que você pode fazer para solucionar esse desafio?



**ACELERA AÍ**

ACELERA AÍ

PARADA  
OBRIGATÓRIA



**RESPOSTAS**

**PARADA**  
**OBRIGATÓRIA**



**Palavras-chave:**

Planejamento de atividades, papéis e responsabilidades, treinamento na função, feedback, acompanhamento dos resultados.

- Se você falou de 1 a 2 palavras-chave, você está no caminho certo: acelere 2 casas.
- Se você falou 3 palavras-chave, você fez um bom trabalho: acelere 3 casas.
- Se você falou de 4 a 5 palavras-chave, você foi incrível: acelere 4 casas.
- Não acertou nenhuma? Não desanime! Avance uma casa e siga o jogo.



**ACELERA AÍ**



ACELERA AÍ

PARADA  
OBRIGATÓRIA



**PERGUNTAS**

**PARADA**  
**OBRIGATÓRIA**



Você está ocupando um cargo em que encontra poucas pares mulheres.

Nas reuniões de resultados com o seu gestor e seus pares, você tem muito a contribuir, mas não está conseguindo dar o seu melhor. Você percebeu que suas ideias são ignoradas e que, com frequência, alguém te interrompe quando você fala.

Você não quer mais sair das reuniões com esse sentimento de que não é boa o suficiente. O que você pode fazer?



**ACELERA AÍ**



ACELERA AÍ

PARADA  
OBRIGATÓRIA



**RESPOSTAS**

**PARADA**  
**OBRIGATÓRIA**



Avalie as opções de resposta abaixo, veja qual a opção que melhor representa a solução que você criou e siga as instruções:

- Se você vai conversar com seu gestor direto ou pares para te apoiarem nessas situações de interrupção, você está no caminho certo, acelere 2 casas.
- Se você vai se posicionar com quem te interrompe dizendo: “ainda não finalizei, já te passo a palavra” ou “vejo que temos ideias parecidas, você acabou de repetir o que eu disse”, você está fazendo um bom trabalho, acelere 3 casas.
- Se você vai se posicionar com quem te interrompe e, também, com quem interrompe as outras mulheres do grupo, você está fazendo um trabalho incrível: acelere 4 casas.
- Não acertou nenhuma? Não desanime! Avance uma casa e siga o jogo.



**ACELERA AÍ**



ACELERA AÍ

PARADA  
OBRIGATÓRIA



**PERGUNTAS**

## PARADA OBRIGATÓRIA



Para atingir uma de suas metas, você desenvolveu um projeto que agiliza e padroniza o processo de compras e de negociação com fornecedores.

O projeto traz uma série de benefícios para o negócio, inclusive, redução de 15% do custo de uma área específica. Para o seu time, essa iniciativa é uma oportunidade de desenvolvimento e visibilidade para demais áreas, mas você percebeu que nem todos da equipe estão enxergando o valor do projeto.

O que você faz para solucionar esse desafio?



## ACELERA AÍ

ACELERA AÍ

PARADA  
OBRIGATÓRIA



**RESPOSTAS**

**PARADA**

**OBRIGATÓRIA**



**Palavras-chave:** conversa com equipe, apresentar objetivos, descrever impacto, ganhos para o time, evento/reunião com a liderança.

- Se você falou de 1 a 2 palavras-chave, você está no caminho certo: acelere 2 casas.
- Se você falou 3 palavras-chave, você fez um bom trabalho: acelere 3 casas.
- Se você falou de 4 a 5 palavras-chave, você foi incrível: acelere 4 casas.
- Não acertou nenhuma? Não desanime! Avance uma casa e siga o jogo.



**ACELERA AÍ**



ACELERA AÍ

PARADA  
OBRIGATÓRIA



**PERGUNTAS**

**PARADA**  
**OBRIGATÓRIA**



Você acabou de voltar da licença-maternidade, ser mãe é algo que você desejou muito, mas você também sentiu falta do trabalho e voltou com gás total.

Tem um projeto muito bacana acontecendo, mas você foi deixada de fora da linha de frente. Afinal, para sua liderança, “sua prioridade agora é a maternidade”!

O que você faz?



**ACELERA AÍ**



ACELERA AÍ

PARADA  
OBRIGATÓRIA



**RESPOSTAS**

## PARADA OBRIGATÓRIA



Avalie as opções de resposta abaixo, veja qual a opção que melhor representa a solução que você criou e siga as instruções:

- Se você vai enviar um e-mail para todos os envolvidos no projeto dizendo que está de volta e que o time pode contar com você, você está no caminho certo, acelere 2 casas.
- Se você vai ter conversas individuais com as pessoas do projeto e, com isso, construir uma rede de aliados para influenciar o seu retorno ao projeto, você está fazendo um bom trabalho, acelere 3 casas.
- Se você vai marcar uma reunião com seu gestor para conversar de maneira transparente sobre suas ambições de carreira e dizer que você quer ter um papel específico e mais atuante nesse projeto que é importante para você e seu objetivo profissional, você está fazendo um trabalho incrível, acelere 4 casas.
- Não acertou nenhuma? Não desanime! Avance uma casa e siga o jogo.



## ACELERA AÍ



ACELERA AÍ

PARADA  
OBRIGATÓRIA



**PERGUNTAS**

## PARADA OBRIGATÓRIA



O negócio está passando por um momento delicado com a concorrência em uma região específica da cidade em que vocês sempre foram líderes de mercado. Você já atuou nessa região, conhece muito bem os detalhes da operação e a clientela daquela área.

Desde que soube da perda de mercado, começou a trabalhar em um plano de ação com base em todos os seus dados e em sua experiência. Você precisa vender a sua ideia para a alta liderança, mas está enfrentando muitas dificuldades para agendar as reuniões e criar oportunidades para demonstrar o valor do seu plano.

O que você faz para solucionar esse desafio?



## ACELERA AÍ

ACELERA AÍ

PARADA  
OBRIGATÓRIA



**RESPOSTAS**

**PARADA**  
**OBRIGATÓRIA**



**Palavras-chave:** rede de contatos, traduzir os benefícios em números, comunicar o valor da sua experiência, usar momentos de *networking* informal, apresentar o plano na reunião de resultados.

- Se você falou de 1 a 2 palavras-chave, você está no caminho certo: acelere 2 casas.
- Se você falou 3 palavras-chave, você fez um bom trabalho: acelere 3 casas.
- Se você falou de 4 a 5 palavras-chave, você foi incrível: acelere 4 casas.
- Não acertou nenhuma? Não desanime! Avance uma casa e siga o jogo.



**ACELERA AÍ**



ACELERA AÍ

PARADA  
OBRIGATÓRIA



**PERGUNTAS**

**PARADA**  
**OBRIGATÓRIA**



A sua área tem um novo gestor e vocês estão na fase de construção de confiança, que ainda não está estabelecida. Você tem fama de ser objetiva, prática e focada em resultados e acredita que essas características te trouxeram até aqui.

Ultimamente, você percebeu que foi mal interpretada por ele quando sua comunicação foi direto ao ponto. Ele já disse mais de uma vez que você é “dura demais!”.

O que você pode fazer para influenciar a percepção do seu gestor sobre você?



**ACELERA AÍ**



ACELERA AÍ

PARADA  
OBRIGATÓRIA



**RESPOSTAS**

## PARADA OBRIGATÓRIA



Avalie as opções de resposta abaixo, veja qual a opção que melhor representa a solução que você criou e siga as instruções:

- Se você conversou com mais de uma pessoa em quem confia para pedir feedback e entender se você precisa rever sua comunicação em algumas situações ou se seu gestor está com uma interpretação equivocada a seu respeito, você está no caminho certo, acelere 2 casas.
- Se você pediu feedback para o seu gestor para entender porque ele te vê dessa forma e explicou para ele sobre o seu estilo de comunicação para fazer um alinhamento de expectativas, você está fazendo um bom trabalho, acelere 3 casas.
- Se você pediu feedback ao seu gestor e explicou a ele que as mulheres tendem a ser julgadas como duronas quando são assertivas e que essa é uma crença que prejudica seu crescimento na carreira, você está fazendo um trabalho incrível, acelere 4 casas.
- Não acertou nenhuma? Não desanime! Avance uma casa e siga o jogo.



## ACELERA AÍ